

# Les 35 contrats-vie multisupports *offensifs*

**Grand Trophée d'Or 2008 des contrats-vie  
multisupports offensifs**



**Boursorama Vie**  
(e-cie vie) Boursorama

**VINCENT TAUPIN**  
Président-directeur général de Boursorama

**Définition** Ces contrats disposent chacun de plus de 50 fonds. Ils s'adressent aux épargnants avertis qui veulent gérer activement leurs investissements eux-mêmes sur Internet ou avec les conseils d'un gérant de patrimoine.

Dans la classification du *Revenu*, les contrats d'assurance vie multisupports offensifs incarnent le compromis le plus abouti entre l'approche traditionnelle de l'assurance vie, qui correspond davantage aux contrats multisupports actifs et diversifiés, et une gestion offensive d'un portefeuille de

Sicav sur un compte-titres ou un PEA, même si ces derniers permettent une gestion boursière encore plus réactive.

Cette précision est importante pour comprendre les critères de choix dans cette catégorie, car les Trophées du *Revenu* des meilleurs contrats multisupports offensifs sont d'abord attribués sur la base des qualités techniques des contrats examinés (lire notre méthodologie p. 24) bien plus que sur les performances des dizaines de supports qu'ils proposent, même si elles sont aussi prises en compte. En effet, sur ces contrats offensifs, il est presque toujours possible de trouver des fonds qui montent et d'autres qui baissent. En l'occurrence, après quatre années de hausse de 2003

à 2006, beaucoup de supports financiers ont affiché des résultats moins flatteurs pour 2007, et les performances des premiers mois de 2008 sont négatives. Est-ce une raison pour renier les qualités

Catégorie multisupports offensifs  
plus de 50 fonds  
**Les 12 Trophées d'Or 2008**

Ces Trophées décernés en 2008 par *Le Revenu* récompensent les 12 meilleurs contrats multisupports offensifs de plus de 50 fonds. Contacts p. 51.

Contrat (Assureur) Distributeur (par ordre alphabétique)	Nbre de fonds	Frais du contrat			Note technique (sur 20)	Performances 2007				Note <sup>(2)</sup> (par rapport au marché)	
		sur versements <sup>(1)</sup>	de gestion	d'arbitrage variables		Fonds en €	Profil équilibré 1 an	Profil équilibré 3 ans	Profil dynamique 1 an		Profil dynamique 3 ans
<b>ACMN Horizon Patrimoine</b> (ACMN Vie) Crédit Mutuel Nord Europe	82	3,5%	0,6%	0%	18/20	4,6%	2,5%	25,98%	2,53%	33,11%	■■■■■
<b>Altaprofits Vie</b> (e-cie vie) Altaprofits	290	0%	0,84%	0%	17/20	4,55%	4,17%	25,45%	6,78%	37,6%	■■■■■
<b>Boursorama vie</b> (e-cie vie) Boursorama Bq.	148	0%	0,85%	0%	18/20	4,55%	-4,25%	13,49%	12,16%	79,70%	■■■■■
<b>Clé 2</b> (Axa-France Vie) Banque Robeco	82	4%	0,9%	0,7%	16/20	4,25%	-3,16%	9,94%	-0,59%	21,44%	■■■■■
<b>Kapital Direct</b> (e-cie vie) Placement Direct	70	0%	0,6%	0%	17/20	4,55%	8,32%	35,26%	5,37%	32,79%	■■■■■
<b>Le Compte Signatures</b> (La Mondiale Partenaire) Financière Magellan	238	5%	0,95%	0,5%	15/20	4,15%	4,09%	25,99%	3,29%	28,29%	■■■■■
<b>Linxea Vie</b> (e-cie vie) Linxea	329	0%	0,6%	0%	17/20	4,55%	9,14%	21,24%	1,05%	24,6%	■■■■■
<b>Majeur Plus</b> (Cardif ass. vie) Cortal Consors	450	2,95%	0,96%	1%	16/20	4,2%	4,05%	25,09%	6,66%	37,24%	■■■■■
<b>Mes-Placementsvie</b> (e-cie vie) Mes-Placementsvie	230	0%	0,6%	0%	17/20	4,55%	2,54%	24,94%	2,59%	33,35%	■■■■■
<b>Séquoia</b> (Sogecap) Société Générale	81	4%	0,96%	0,5%	15/20	4%	0,81%	18,35%	2,17%	31,55%	■■■■■
<b>Symphonis Vie</b> (Suravenir) Fortunéo	109	0%	0,75%	0%	18/20	4,51%	-0,15%	23,81%	0,24%	42,29%	■■■■■
<b>Xaélidia</b> (Generali Vie) Generali Patrim.	130	4,5%	0,6%	0,5%	17/20	4,37%	9,14%	38,24%	-0,2%	37,83%	■■■■■

(1) Frais maximaux. (2) Note financière. NOTE : à côté des performances 2007 "Profil dynamique" indiquées par les assureurs, nous prenons en compte, dans la "Note financière" les résultats individuels obtenus en 2007 par des fonds spécifiques auxquels l'assuré peut accéder.

Notation financière des fonds multisupports (en euros, équilibré, dynamique) : ■■■■■ Très inférieur à la moyenne. ■■■■■ Inférieur à la moyenne. ■■■■■ Proche de la moyenne. ■■■■■ Dépasse la moyenne. ■■■■■ Au-dessus de la moyenne. ■■■■■ Performance en hausse.